

＼センスは知識の集積である／

歯科医師としての在りかた 85箇条



■ A5判 ■ 176頁
■ 定価 4,950円(本体 4,500円+税10%)
■ ISBN978-4-263-46173-0 ■ 注文コード:461730

- 必ずしも恵まれた環境とはいえない条件で歯科医院を引き継ぎ、成功の軌に乗せた筆者が伝える、歯科医院を盛り上げていく85の秘訣を「クレド」として紹介
- あくまでも歯科治療を行ううえでの「歯科医師の心得」を中心として、その根拠もわかりやすく解説しています
- 「歯科医院の主役である歯科医師」として、より良い診療と医院運営のための、明日から使える秘訣がきっと見つかります

目次からの抜粋(冒頭の数字は本書クレドの番号)

- 02 エアーのかけ方だけで印象が変わる
- 07 治療前後はマスクを外して
- 14 むやみに患者さんにたずねない
- 17 患者さんにとって大切なものを知る
- 21 理由をすべて事前にたてる
- 27 きく(聞く・聴く・訊く)力
- 32 わからないときこそ言い切る
- 40 「入れ歯」「歯周病」などの声の大きさに注意

- 45 感情のタイミングを読む
- 55 外科処置後の心配り
- 56 歯科医院の選択基準
- 60 スタッフの言うことを素直に聞く
- 62 スタッフを信頼し評価する
- 69 歯科医師の常識=患者の常識
- 73 理論なき実践は暴力、実践なき理論は無力
- 77 できないことはかまわない。知らないふりは罪である
- 79 理想の歯科医師像をイメージする

歯科医院の院長ならば、

この本でもっと
「求められる
歯科医院」に

勤務医ならば、

この本でもっと
「センスのある
歯科医師」に

「歯科医院の主役
である
歯科医師」
で在るために

＼センスは知識の集積である／

85 hints
on being
good dentist

歯科医師としての在りかた 85箇条

船木 弘 著
高井基普 監修

医歯薬出版株式会社



\センスは知識の集積である/

監修のことば（本書「監修を終えて」より）

読んだ直後から、「患者さんとのやりとり」や「スタッフとの会話」が変わり、歯科医療が楽しく感じている自分にお気づきになられるのではないかでしょうか。さらに、時間の経過とともに、クリニック全体が活気に溢れ、医院全体が、充実感に満ちることになるはずです

歯科医師としての在りかた
85箇条

本文より抜粋

45

感情のタイミングを読む

治療計画などの重要な説明をするときには、患者さんは今どのような感情状態にあるかを、始める前に「プロファイリング」します。もし、ネガティブな感情が優勢だと感じたのであれば、そのタイミングでは大事な話は避けたほうがいいでしょう。（……）患者さんにとっても私たちにとっても、治療を受けるか否かを決めるのは、とても大きな決断です。大きな決断をする場合は、安定した感情状態でなければ正確な判断ができません。（……）つまり歯科医師は、患者プロファイリングや感情を察知する能力も、経験を積みながら磨くことが求められます。（……）

55

外科処置後の心配り

患者さんは治療前も治療中も治療後も、われわれが思う以上に心配で、とても不安を感じています。多くの歯科医師は、治療中の不安な気持ちを解消しようとしますが、治療後のフォローまでしている先生は少ないと感じます。（……）たとえば抜歯をした場合、抜歯直後は安堵感でいっぱいです。しかし、その安堵感の後の心理としては、麻酔が切れた後の痛みはどうなるのだろうか、出血が止まらなかったらどうしようなど、術後特有の不安が生じてきます。（……）そこで、当院で抜歯やインプラントなどの外科処置をした場合の、具体的な実施例を示します。（……）

医歯薬出版 ご注文承り書

歯科医師としての在りかた85箇条 センスは知識の集積である

注文コード () 冊
461730

●納入店ご指定希望
※納入店のご指定の場合
手数料はかかりません。

ご指定納入店名

●直送希望

(2つの方法から
お選びください。)

① 代引 450円
② 後払い 400円

※直送は、注文書到着の翌営業日（土日祝日除く）に発送します。②の請求書は（株）ネットプロテクションズから別送します。14日以内にお支払ください。返品は受付できません。

● お名前

● TEL

● ご住所 (〒　　-　　)

★必要事項をご記入のうえ、FAX 03-5395-7633にご送信ください。★弊社ホームページhttps://www.ishiyaku.co.jp/からもご注文いただけます。

医歯薬出版株式会社 〒113-8612 東京都文京区本駒込1-7-10 TEL03-5395-7630