

「続き」じゃないのに、「次」が待ち遠しい。

月刊 G E K K A N 刊

ひと月で読めて学習できる
臨床手技のエッセンスBook

口腔と全身のかかわりからみた
未来ある歯科治療



月刊
吉野敏明
Toshiaki Yoshino



口腔と全身のかかわりをみる
治療の結晶!

「歯を治療するだけが歯科医師の仕事ではない」といわれることの多い昨今、歯周病をはじめとする歯科疾患と全身とのかかわりに注目が集まっている。本書では、未来を見据えた歯科治療として、歯周病の抗菌療法や免疫治療、レーザー、フォトダイナミックセラピーなど、筆者が取り組んでいる最先端治療のエッセンスを48ページに凝縮した。日常臨床を変えるきっかけとなる1冊。



詳しい情報はこちら→

A4判・48頁・オールカラー 本体3,000円＋税

好評発売中

(各巻)

A4判・48頁・オールカラー 本体3,000円＋税

月刊 鈴木設矢

床矯正治療の5 Essentials

月刊 木下径彦

ヒアルロン酸が導く統合医療へ

月刊 諸星裕夫

接着臨床による 歯根破折からの生還

月刊 林 治幸

矯正が可能にする包括的歯科治療

月刊 生田凶南

天草発 生田式歯科医療のススメ

月刊 木村洋子

私を魅了したオールオンフォー臨床

月刊 下地 勲

歯はここまで残せる
—セカンドオピニオンの実践—

月刊 北島 一

Balance in Periodontics

月刊 丸森英史

team MARUMORI発
医院で取り組むブラッシング指導

月刊 上濱 正

有床義歯治療の新たなプロトコル

月刊 柳澤宗光

「ムーシールド」による反対咬合の
早期初期治療—筋機能訓練装置

月刊 中沢勝宏

顎関節症 治療するときはしないとき

月刊 塩田博文

義歯作りの“いろはに方程式”

月刊 日高豊彦

メタルフリー自由自在

月刊 林 揚春

審美領域の抜歯即時埋入インプラント

月刊 宅重豊彦

進化する3Mix-MP法

月刊 南 清和

審美歯科修復への誘い

月刊 阿部二郎

下顎総義歯吸着までの道のり

月刊 宮内修平

効率的な支台歯形成

月刊 小嶋 壽

歯牙破折発見!

月刊 近藤隆一

ホワイトニング・マジック

月刊 吉田秀人

ポジティブ3Kパーシャルをめざして

月刊 内山 茂

ケア型医療 —診療室発

ちょっと待った! その歯科開業

新規開業300社コンサルの公認会計士が
本音でアドバイス!

[著] 橋本 守(公認会計士・税理士)



B6判・134頁
本体2,500円+税

開業の〆ツボ、おさえていますか?

大変な開業。しかしポイントやツボはあります。開業では何をすれば良いのか? 本書は、最低限おさえておきたいツボを確認するための「ちょっと待った!」なのです。「借入」「金融機関との付き合い方」「採用」「節税」等々、300以上の新規開業を支えた著者が、項目ごとに3つの「ちょっと待った!」を簡潔に解説しています。開業1年~2年目以降のチェックポイントもあり、開業を考えている方はもちろん、開業したばかりの先生にもおすすめです。

* CONTENTS *

- | | | | |
|---------------|----------------|---------------|----------------|
| 1 いつ開業しようかな? | 7 借り入れの準備は早めに! | 13 開業時のお金の流れ | 19 開業計画書 |
| 2 開業成功への道 | 8 借入時のチェックポイント | 14 開業3ヶ月新患数 | 20 スタッフ採用 |
| 3 開業を支えるパートナー | 9 新規開業借入 | 15 開業前の節税対策 | 21 開業広告・名刺 |
| 4 新規開業者数 | 10 親族からの援助 | 16 開業前経費 | 22 開業広告・新聞チラシ |
| 5 診療報酬の内容は? | 11 自己資金 | 17 新規開業1年目の状況 | 23 開業広告・ポスティング |
| 6 立地調査 | 12 リスクヘッジ | 18 開業2年目以降の状況 | 24 開業広告・内覧会 他 |

DENTAL
DIAMOND
別冊

THE 自由診療2 自費率3割への挑戦

[編集委員] 康本征史(千葉県・柏の葉総合歯科)



B5判・156頁
オールカラー
本体4,200円+税

「保険か自費か」はもう古い。

保険診療件数をキープしながら、新たに自由診療を選択していただく。この考え方がベースとなってこそ自費率向上を図ることができるといえましょう。本別冊では、コンサルティングやスタッフ教育など、自費率を上げるためのさまざまな手法・システムにスポットを当て、紹介いたします。

* CONTENTS *

〈座談会①ホップ〉

- ・自費率3割への挑戦——成功例から学ぶ
- ・「保険か自費か」ではなく「保険も自費も」

〈座談会②ステップ〉

- ・自費率3割のためのシステム作り

〈座談会③ジャンプ〉

- ・さらにその上をめざすには

〈総論〉

- ・医院経営のEBM——ここまでわかった経営最前線

〈自由診療で患者さんの期待とニーズに応える〉

- ・カウンセリングを重要視し、患者満足度の高い治療を行う 他

〈全国開業歯科医アンケート〉

- ・自由診療にどう取り組んでいますか?